Die Geheimnisse des Erfolges

Warum sind manche Menschen erfolgreicher als andere? ...Warum haben einige scheinbar das Glück gepachtet und andere nicht? ...Kann wirklich jeder Mensch erfolgreich sein oder nur einige? Mit diesen Fragen beschäftigt sich Martin Betschart seit über 20 Jahren. Er hat die Geheimnisse überdurchschnittlich erfolgreicher Menschen studiert und entschlüsselt. Diese Erkenntnisse gibt er in seinen Seminaren weiter. Das aktuelle Interview:

Martin Betschart ist der Management-Trainer, Erfolgs-Coach, Bestsellerautor und TV-Talkmaster. Seit 1985 haben über 150`000 Personen seine Seminare besucht. Laut Schweizer Fernsehen gilt er als der Erfolgs-Trainer Nr.1.
Über 500-mal wurde über ihn berichtet in Presse, Radio und TV. Er ist der Begründer von Ressourcing®.

Herr Betschart, Sie haben in den letzten Jahren die Geheimnisse erfolgreicher Menschen erforscht. Was macht denn nun den Erfolg aus?
Zuerst einmal muss gesagt werden, dass jeder Mensch erfolgreich sein kann. Nur, die meisten Menschen glauben nicht daran und wissen auch nicht, wie sie es anstellen sollen. Denn in der Schule lernt der junge Mensch nicht, auf was es ankommt, ein erfolgreiches Leben zu führen. Und Zuhause lernen sie es auch nicht, da ja die Mehrheit der Erziehenden auch nicht besonders erfolgreich ist. Bedenken Sie, nur Menschen, die wirklich erfolgreich sind, sind auch gute Ratgeber.

Wie definieren Sie den Begriff Erfolg?
Erfolg ist, wenn das erfolgt, was ich bewusst oder unbewusst anstrebe. Mit andern Worten erfolgreiche Menschen verwirklichen ihre Wünsche und Träume. «Verlierer» warten darauf bis etwas passiert oder andere etwas tun.

Was sind denn nun die entscheidenden Faktoren?
Erstens muss ich gewisse Gesetzmässigkeiten kennen und anwenden können. Desweiteren brauche ich einen Coach. Dies darf aber kein «Schlaumeier» oder «Besserwisser» sein. Er sollte bewiesen haben, dass er selbst erfolgreich ist.
Ein Hauptgrund warum viele scheitern ist, sie hören auf Menschen, die in Wirklichkeit keine Ahnung haben, sich nur «wichtig machen». Oder sich lediglich rechtfertigen für ihre Situation.
Denn für Misserfolg gibt es keine gültige Rechtfertigung und auch keine Entschuldigung, denn das ist reiner Selbstbetrug. Meistens ist es lediglich ein verzweifelter Versuch sich in ein gutes Licht zu rücken. Das nennen wir «Looser-strategien».

Was muss ich denn tun, wenn ich erfolgreicher werden will?
Unsere Untersuchungen haben gezeigt, dass erfolgreiche Menschen eine starke, überzeugende Persönlichkeit entwickelt haben. Sie sind stimmig bzw. überzeugend, wissen klar, was sie wollen, haben gelernt, Einfluss auf ihre Gefülszustand zu nehmen. Sie haben weiter gelernt, wirkungsvoll und effektiv mit Menschen zu kommunizieren und das Entscheidende: sie sind aktiv. Dass heisst, sie reden nicht nur, denken nicht nur nach, sonder handeln auch.

Sie führen «Ressourcing» Seminare durch, in denen Sie dieses Wissen weitergeben. Warum soll man daran teilnehmen?
Wenn Sie das Seminar «Life Power» besuchen und davon nur 10% umsetzen, dann garantiere ich Ihnen eine Rendite von mindestens 1000 Prozent.
Doch, ob Sie erfolgreich sein werden, zeigt sich bereits jetzt, denn erfolgreiche Menschen handeln und schieben nicht die Ding vor sich her. So wie es viele Verlierer tun.
Also werden Sie sofort aktiv und handeln Sie, denn wenn Sie bereits diese Entscheidung aufschieben, so schieben Sie auch Ihren Erfolg vor sich her und irgendwann ist es zu spät.
«Verlierertypen» sagen sich ...morgen mache ich dann... und morgen sagen sie wieder ...morgen mache ich dann...usw.
Alle Menschen, die ich kennengelernt habe, die keinen Erfolg haben, sind Spezialisten darin alles vor sich her zu schieben und haben weiter die Fähigkeit entwickelt, für alles eine Ausrede zu haben. Noch einmal, mit Ausreden und Rechtfertigungen werden sie nicht erfolgreicher.

Welchen Rat geben Sie Menschen, die zum Beispiel Angst um Ihren Arbeits-Platz bzw. um Ihre Zukunft haben?
Wirklich Angst haben muss nur jemand, der nicht sein Bestes gibt, sich nicht weiterentwickelt und Menschen, die nur fordern und zu wenig leisten. Versetzen Sie sich einmal in die Lage eines Unternehmers. Welche Mitarbeiter würden Sie bevorzugen? Ängstliche, jammernde, unzufriedene oder motivierte und engagierte, die sich ständig weiterentwickeln? Die Antwort ist einfach.
Tatsache ist, dass Menschen die motiviert und engagiert sind immer sehr gesucht werden. Also, mein Rat ist, werden Sie sofort aktiv, entwickeln Sie sich weiter und Sie sind begehrter denn je. Auch wenn die Arbeitslosenquote 20% wäre. Nur sich beklagen und jammern ist kurzfristig viel einfacher, hilft Ihnen jedoch kein bisschen weiter.

Was passiert denn in Ihren Seminaren und warum sind diese so erfolgreich?
Erstens müssen alte Muster und Gewohnheiten durchbrochen werden.
Genau dafür habe ich das Seminar «Life Power» entwickelt. Es dient dazu die mentalen Grenzen zu sprengen und macht zuerst den Erfolg im Kopf möglich.
An diesem Seminar werden Sie die Erfahrung machen, dass Sie alles erreichen können, wenn Sie nur wollen.
Sie lernen: Wie Sie innerhalb von 3 Monaten um 20 Prozent erfolgreicher werden.
Was wirklich wichtig ist – Wie Sie mit relativ wenig Aufwand viel mehr erreichen können. Nach diesen 8 Stunden wissen Sie, wie sie es anpacken müssen.
Sie haben die Möglichkeit, Ressourcing® einmal hautnah zu erfahren. Machen Sie jetzt den ersten konkreten Schritt mit einem sehr geringen finanziellen und zeitlichen Aufwand.

Warum ich selbst so erfolgreich bin?
Ganz einfach, ich tue was ich sage und bin somit der beste Beweis.

Wie und bis wann muss man sich anmelden?
Erfahrungsgemäss sind die Seminare sehr schnell ausgebucht, deshalb empfehle ich Ihnen, sich so schnell wie möglich per Fax oder E-Mail anzumelden.
Übrigens, Sie gehen kein Risiko ein. Sie erhalten sogar eine Geld-zurück-Garantie! Wenn Ihnen das Seminar nicht gefällt und Sie es in der ersten Pause verlassen, erhalten Sie das Geld zurück ohne «Wenn und Aber»!

Das Interview führte Roland M. Rupp