

Offshore Software-Outsourcing Strategie für KMU

Nachdem Grossfirmen seit geraumer Zeit vom Offshore Software-Outsourcing profitieren, nutzen nun auch immer mehr kleine und mittlere Unternehmen (KMU) diese Möglichkeit. Im Vergleich zu Hochpreisländern wie Deutschland, Österreich und allen voran die Schweiz ergeben sich mit Offshore-Outsourcing Kosteneinsparungen bis zu 70%!

Viele Projekte sind nun wieder realisierbar!

Viele Software-Projekte lassen sich unter Nutzung des Offshore Outsourcing wieder realisieren, welche sonst aus betriebswirtschaftlichen Gründen wegen der zu hohen Kosten hätten fallen gelassen werden müssen. Durch gezielte Nutzung der Offshore Software Ressourcen lässt sich somit auch qualitativ die Wertschöpfung im Unternehmen erhöhen! Ein KMU mit Produkten oder Dienstleistungen im Software-Bereich kann zudem durch gezielte Nutzung der Offshore Ressourcen seine Kostenstruktur entscheidend verbessern, was neben der Steigerung der Profitabilität weitere Vorteile hat wie zum Beispiel bei der Finanzierung im Zusammenhang mit Basel II (bessere Kreditkonditionen).

Vorteile des Offshore Software-Outsourcing

Über Offshore Software-Outsourcing wird wenig gesprochen. Warum wohl? Kein Unternehmen möchte sein Erfolgsgeheimnis preisgeben! Die wesentlichen Vorteile des Offshore Software-Outsourcing sind wie folgt:

• Kosteneinsparungen:

In Zeiten zunehmender Globalisierung steht das Kostenargument an erster Stelle. Ganz wesentlich sind die Einsparungen in den Personalkosten: Im Vergleich zu Hochpreisländern wie Deutschland, Österreich und die

Schweiz ergeben sich je nach Projektart und Projektumfang Kostenvorteile bis zu 70%!

• Senkung der Fixkosten und Erhöhung der Flexibilität:

Da mittels Offshore Software-Outsourcing die notwendigen personellen Ressourcen innerhalb des Unternehmens reduziert werden können, sinken auch die Fixkosten im Entwicklungsbereich. Neben dem Kostenvorteil durch Auslagerung in Billiglohnländer kann ein Teil der Fixkosten in variable Kosten umgelagert. Somit kann das Unternehmen seine Fixkosten senken und erhält damit den nötigen unternehmerischen Spielraum (Flexibilität) für rasche und unvorhersehbare Marktveränderungen.

• Time-to-Market und Qualität:

Neben den deutlichen Kostenvorteilen sind auch Zeit- und Qualitätskriterien die Triebfeder für das Offshore-Outsourcing. Letztlich sind es die Verfügbarkeit hoch qualifizierter Software-Experten zu niedrigen Kosten, eine moderne IT-Infrastruktur und die Garantie internationaler Qualitätsstandards, welche der ideale Outsourcing-Partner allesamt sicherstellt.

Wahl des geeigneten Offshore-Partners

Auswahlkriterien sind Projekterfahrung, Zuverlässigkeit, Transparenz der Angebote, Kommunikationsfähigkeit, lokale Vertretung im Land des Auftraggebers und Referenzen. Für kleine und mittlere Unternehmen (KMU) ist auch die deutschsprachige Projektabwicklung und Betreuung wesentlich.

Offshore Software-Outsourcing ist Chefsache!

Der Entscheid, die Software-Entwicklung an einen Offshore-Partner auszulagern, ist von strategischer Bedeutung

und liegt somit im Verantwortungsbereich des Top-Managements (Geschäftsleitung). Ein wesentlicher Aspekt ist die Differenzierung nach Kernkompeten-

zen. In der Regel werden nur Aktivitäten ausserhalb der Kernkompetenzen ausgelagert.

Selektion geeigneter Projekte

Nicht jedes Projekt ist für das Offshore-Outsourcing geeignet. Gut geeignet sind zeitintensive, klar abgrenzbare und langfristig erfüllbare Aufgaben. Es sollten genaue Spezifikationen vorliegen. Dann bereitet die Entwicklung von Software-Aufgaben im Ausland kaum mehr Probleme als im eigenen Unternehmen oder bei einem inländischen Partner. Grundsätzlich ist festzuhalten, dass je besser die Entwicklungsprozesse und Entwicklungsmethoden ausgereift sind, desto leichter sich auch komplexe Software-Projekte auslagern lassen.

Kommunikationsprobleme und kulturelle Unterschiede

Sprachliche und kulturelle Schwierigkeiten können zu Missverständnissen führen. Gerade zu Beginn des Projektes ist deshalb ein kontinuierliches Projekt-Controlling sehr zu empfehlen, welches durch ein international erfahrenes Projektmanagement gewährleistet wird. Idealerweise spricht der Offshore-Partner dieselbe Sprache wie der Auftraggeber. Erfahrene Offshore-Firmen tragen diesem Umstand Rechnung, indem für das internationale Projektmanagement multikulturelle und mehrsprachige Projektmanager engagiert werden. Aber auch der Auftraggeber ist gut beraten, wenn er die Projektleitung einem erfahrenen, multikulturell denkenden Projektleiter übergibt.

Internationale Offshore-Erfahrung

Bei der Auswahl des geeigneten Outsourcing-Partners ist seine Erfahrung und Referenz in der internationalen Projektzusammenarbeit entscheidend. Indische Unternehmen besitzen aufgrund ihrer jahrelangen, engen Zusammenarbeit mit Firmen aus den USA eine breite Erfahrung im Offshore-Outsourcing. Diese Erfahrung erleichtert auch die Kooperation mit europäischen Unternehmen.

Dr. Franz Beeler & Partner

KMU-INNOVATION

Home
Einleitung
Innovation Check
Erfolge-Evaluation
Marktplatz-Innovation
Kooperationsbörsen
KMU-Jobbörsen
Innovatage-Shop
Innovatage-Setzeiler
ebay Marktplatz
Technologie-Management
TM-Konzept
Technologie-Tracking
Technologie-Adaption
Technologie-Transfer
Technologie-Support
Technologie-Marketing
FSB-Management
Technologie-Profitcenter
Spin-off Chance

WSI 1 Internet Franchise

Offshore Software Outsourcing für KMU

Verdienen im Internet

KMU-Kredit

Internet-Jobs

FAQ

Jobbörsen

Englisch/Deutsch

KMU-Tipps

So sparen KMU

Software-Entwicklung bis zu 70% günstiger!

Offshore Software-Entwicklung nun auch für KMU in Nischenmärkten. Mit hohen Qualitätskriterien und deutschsprachiger Betreuung.

Software-Projekte lassen sich in Hochpreisländern Schweiz, Deutschland und Österreich kaum noch gewinnbringend realisieren. Grossfirmen haben schon seit geraumer Zeit ihre besten Software-Entwicklungen in Billiglohnländern mit ausgezeichneten Fähigkeiten und genügender Kapazitäten im Softwareentwicklungsbereich ausgelagert. Diese Möglichkeit stellt nun auch kleinen und mittleren Unternehmen (KMU) zur Verfügung.

KMU-INNOVATION Tipp

CMS, Websites, Typo3, Portale, Web-Applikationen bis 70% günstiger!

Hochqualitative Offshore- und Onsite-Projektentwicklung in deutscher Sprache

Speziell für KMU und Web-Agenturen in Hochpreisländern

[Hier unternehmerische Offerte!](#)

Dr. Franz Beeler & Partner ist Vertriebspartner der indischen **PALNAR TRANSMEDIA PVT. LTD.** und ermöglicht KMUs und Jungfirmen die Nutzung des Offshore Software-Outsourcing. Wir sind Garant für eine seriöse Vorstudie und Aufbau einer langfristigen Kooperation unter Einhaltung rigoroser Qualitätskriterien.

PALNAR TRANSMEDIA PVT. LTD. ist ein mittleres Softwareunternehmen im südindischen Trivandrum und entwickelt seit fünf Jahren mit grossem Erfolg anspruchsvolle Softwareprodukte für namhafte deutsche, holländische und nun auch Schweizer Kunden in unterschiedlichen Programmiersprachen und -gebieten wie C++, Java, Visual Basic, Delphi, SAP R/3, SAP-ABAP/4, CAD/CAM, CMS, Websites, Typo3, Portale, Web-Applikationen, etc.

Als KMU profitieren Sie von folgenden Vorteilen:

Fazit:

Wenn im Offshore-Projekt exakt festgelegt wird, WER für WAS verantwortlich ist, das Wann fixiert ist und ferner die Regeln, WIE das Projekt ablaufen soll, von beiden Vertragspartnern verstanden und akzeptiert werden, steht dem Erfolg nichts mehr im Wege.